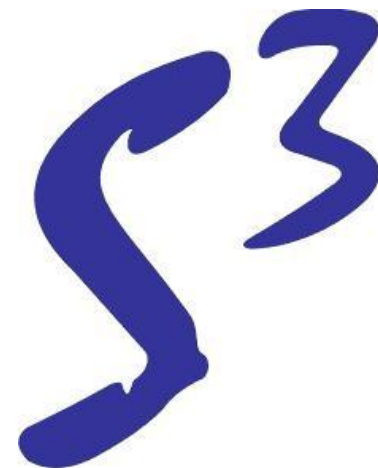


*El seu accés directe
als mercats asiàtics*

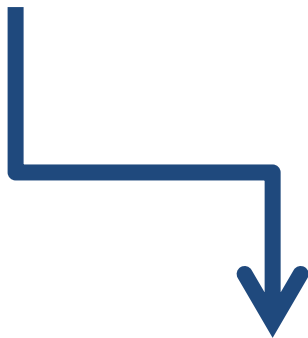


STRATEGIC SOURCING SOLUTIONS

Espanya · França · Alemanya · Bèlgica · Israel · Canadà
R.P. Xinesa · Taiwan · Vietnam



Necessitat



Solució

Recerca de nous mercats
Exportació amb rendabilitat



Dirigir-se als mercats emergents a
Asia a través del seu partner de
confiança



1. Serveis

2

3:

S3



Enfocament -

2

3:

S3



Alimentació



Moda i
cosmètica



Mediambiente



Educació i
entreteniment



Turisme i oci



Franquícies



2. Serveis de sourcing 3:

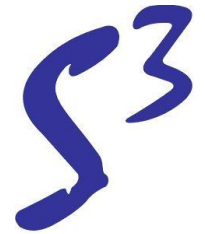
Projectes de compres i subcontractació a Asia per empreses europees que desitgen:

- Guanyar competitivitat

- Evitar els riscos de tractar directament amb fàbriques asiàtiques



executiu



Tom Van der Heyden

45 anys, belga, ampli know-how en marketing internacional, domina diverses llengües europees, MBA IESE - Barcelona



Joan Esteve

41 anys, experiència en operacions internacionals, Tècnic a Empreses i Activitats Turístiques CETA - Barcelona

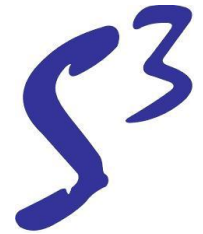


Brent Ferguson

43 anys, canadenc, anys de *sourcing* a Àsia, domini de la llengua anglesa, francesa i xinesa, MBA - - Ontario



Contacte:



Espanya:

Strategic Sourcing Solutions, S.L.
Passeig de la Bonanova, 94 bis
08017 Barcelona
Tel. +34 932 058 750
Fax +34 932 058 751
info@S3sourcing.com

Xina:

Strategic Sourcing Solutions, S.L.
20E, Huamin Empire Plaza
726 Yan'An Road (W)
Shanghai 200050
RP Xina
www.S3sourcing.com



Cambra de Comerç
de Barcelona



CASA ASIA



INSTITUTO
ESPAÑOL
DE COMERCIO
EXTERIOR

ESADE

ACCÍO
CIDEM | COPCA

IESE
Business School
University of Navarra

